

Pozvánka na seminář Lhaní a další zakázané taktiky v mezinárodním vyjednávání

- Datum konání: **19. 3. 2018, 9:00 – 16:00 hod.**
- Místo konání: **ICC ČR, Florentinum (recepce A), Na Florenci 2116/15, Praha 1**

Vyjednávání je každodenní činností mnoha profesionálů v mezinárodním obchodě. Úspěch v něm však není závislý jen na vyjednávacích schopnostech, ale také na umění včas odhalit podlé triky a úskoky protistrany. Téměř každý vyjednavatel byl někdy oklamán, nebo mu bylo přímo zalháno. V tomto intenzivním kurzu se zaměříme na lhaní a jeho prevenci v mezinárodním kontextu, ale také na další zakázané techniky a na to, jak se s nimi při vyjednávání úspěšně vypořádat.

Absolvováním semináře účastníci získají nejen teoretické znalosti, ale především praktické dovednosti ve vztahu k efektivnímu vyjednávání. Dozví se, kdy je lhát možné, kdy se lhát musí, jak se bránit klamání a také dalším zakázaným technikám ve vyjednávání.

Určeno pro:

Seminář je určen pro podnikové právníky, advokáty, zaměstnance společností obchodujících se zahraničím, vývozcům, dovozcům a firmám, které se zabývají prodejem, servisem nebo zprostředkováním prodeje výrobků.

Přednášející:

JUDr. Martin Svatoš, Ph.D. - zapsaný mediátor, rozhodce, lektor na Právnické fakultě Univerzity Karlovy a na dalších univerzitách po celém světě (Itálie, Čína, USA).

Program:

- Co je lež a blafování
- Psychologie lži
- Jak se bránit lhaní
- Následky lží ve vyjednávání
- Zakázané techniky vyjednávání a jejich prevence

Cena: 3.900,- (vč. 21% DPH) - poskytujeme členské slevy nebo slevy pro více kolegů z jedné společnosti

Více informací, podrobnější program a registrace [ZDE](#) nebo na www.icc-cr.cz